

訪問農田的新主人黃靖軒

學號：D0409712 姓名：詹勝宇 科系：資訊系

學號：D0441109 姓名：陳煒鈞 科系：資訊系

每個人都有不同成長背景，生活的方式也有許多不同，在你高中畢業的暑假時，有的人開始為了未來大學生活做準備，開始參加各種大學主辦的各種活動，有人去上補習班，為了下一次能夠如願考到理想的學校，還有人用這些時間來打打工賺點零用錢，那你的生活是怎麼過的？

來到了台中后里，純樸的味道伴隨著花海的香氣，在這一大大片綠油油的稻田中總是可以看到一位熟悉的身影，赤裸著上半身，戴著一頂斗笠，揮灑著汗水與太陽共存，努力地在田裡工作著，在學校裡，他是一位普通的大學生，但當他站在這片田，他就是一位年輕的工頭，他是我們今天的主角，年輕的工頭，黃靖軒。



黃靖軒從小就在農村長大，在國小的時候，學校剛創立的教學農園就引起了他的濃厚興趣，他喜歡看著自己的努力跟汗水一點一滴的轉變成這些農作物的成長，這讓他感覺到非常的有成就感，在十二歲時，他開始幫忙整理家裡的小菜園，在種田的過程中，享受著與這片田相處的機會，漸漸的喜歡上了這片田，開始跟著親戚朋友一起到附近的秧苗場打工，秧苗場是甚麼呢，秧苗場就是把收割後的稻穀培養成完整的秧苗盤，再賣給附近耕田的農家們，靖軒剛進去秧苗場的時候，體力不好，力氣也不夠，東西拿得比其他工作的大人還要少，但是他還是硬

著頭皮，跟著大家一起工作，在工作的期間或多或少還是會聽到其他老鳥在背後偷偷地嘲笑，不過勤奮的他，為了能夠讓自己體力更好一點，他比其他人多做一些打雜的工作，而且每天晚上加班跟著老闆浸種。



浸種，所謂的浸種，是將烘乾過後的稻穀浸在有特殊藥水的池子，大概經過了4-5天，稻穀就會開始發芽。等到發芽之後，到了隔天就可以將稻穀開始經過一連串的加工，一開始先把秧苗的培養盤放在傳輸帶上，經過第一個土桶，會在培養盤的底部鋪上一層厚厚的粗糠土，然後到了米桶時，在鋪上了一層稻穀，在接下來就加上了生長藥水，最後就撒上一層薄薄的土，這樣子聽起來好像不是很辛苦，但是其實傳送帶上的每一個步驟都是採用人工的，例如放培養盤的人，一天大概要搬六七千個盤子，還要有人在土桶的旁邊鏟土，而最後的成品，每一個都重達5公斤，這些都必須用人工的方式搬到外面的空地上放，等到一天的稻穀都用完了就拿很大的塑膠布把這些成品蓋起來，過兩天這些秧苗就會鑽出土壤了，就需要搬到田裡了，在田裡才有足夠的空間跟水源讓這些幼苗成長茁壯。



過了一年在田裡打滾的日子，那年十五歲的黃靖軒身體相當結實，開始能夠像普通的成年人一樣，做一樣粗重的工作，開始跟大人一起早上 7 點到田裡，把發芽的秧苗拿到田裏面，將秧苗排放好，在炎炎的太陽下，滿身大汗也要繼續工作，而且光是排秧苗就得花上一個上午的時間，到了中午，將秧苗全部排完之後，會拿著像漁網一樣的黑網，將所有秧苗覆蓋，怕有鳥去啄秧苗，黃靖軒笑著說，不蓋這些網子早上做的要死要活又被全部吃掉，心會很痛，而且被鳥啄壞的秧苗還得一個一個回收，下午的工作又是要將五天前浸種的東西，放置傳送帶，開始加工，等到工作結束了，大家都下班了，天黑之後，黃靖軒始終如一的幫著老闆繼續加班浸新的稻穀。

到了高中畢業的時候，在學校有很多同學都想跟靖軒一起去秧苗場體驗農村生活，賺點零用錢，於是一群六七人就一起到了秧苗場去，每個人剛開始做的時候都不太習慣，有人被太陽曬了一下就開始喊累，有人做完一天回到家就開始腰酸背痛，或是水土不服，上吐下瀉的，所以來上班的過程就幾乎每天都會有人請假，在其他老師父的眼中就認為我們是一群草莓族，事實證明老師傅是對的...最後一群人只剩下一個曾經是體育班的同學，但是還是有一些國中同學陸續的打電話給靖軒，他們說是真的想找工作，所以又來了一批新的員工了，雖然跟之前的人一樣身體會不舒服，但是大家都很認真，就算腰酸背痛的還是每天準時報到，每天堅持，由於他找來的員工的都是沒有經驗的，黃靖軒只能做得比其他員工更好，更努力來做為榜樣，這讓工廠的老闆對他刮目相看，到了暑假的尾聲時，靖軒跟他的同學已經成為了秧苗場裡最年輕的師傅了，但是還只能算是菜鳥師傅，還是需要有人師傅在場指揮。

在某一年暑假前，老闆的工廠，有三名老師傅，因為家裡因素全數離職，當時的工廠猶如血汗工廠一般，沒有人力支援，由於是責任制，剩下來的工人們都是硬著頭皮，每天拼命的加班，薪水卻還是一樣，只為了完成每天的進度，在這艱辛的夏天中，黃靖軒當時一度也想要離職，但他認為這片田還是他所熱愛的，所以他選擇從外面找他的朋友來一起加入工作，這也開啟了他成為工廠負責人的契機之一，在完成了整個暑假之後，秧苗也長大到可以賣給客人了，老闆開始把靖軒帶在身邊，因為老闆沒有兒子只有一個女兒，而他的的女兒完全沒有想要接他爸爸的事業，靖軒就成為了他想培養的接班人了，秧苗場最重要的工作不只是在於如何種出好的秧苗，也需要有人脈，因為老闆本身就是農會的總幹事，老闆的父親則是上一任老村長，所以老闆為了讓靖軒能夠好好利他的人脈，常常晚上跟靖軒一起跟一些朋友約出來吃飯喝酒，順便把靖軒的事情介紹給大家。

老闆想要靖軒接下銷售這一塊的工作，工廠老闆就將這些業務給了靖軒，所有跟客人接觸的第一線工作，都由他與他找進來的夥伴一起接洽，包括了工廠內部在工作上的事務、或是外部與客人的接洽，由於暑假勤奮的樣子受到老闆的欽

賴，一開始由於經驗不夠，在生產製作的過程中發生了一些意外，導致造成了一部分的秧苗壞掉必須銷毀，而有些買家是有打契約的，因為沒有提供相對應的數量，甚至有一度工廠面臨倒閉的危機，但靖軒與老闆到處跟客戶們拜託，再讓他們再重新做一批給他們，而且用接近於成本的價錢，希望能再給他們一次機會，那幾天靖軒跑了很多家客戶家裡還有附近的米廠，趕快連夜趕出客戶要的秧苗，最後，皇天不負苦心人，他終於把契約客戶的秧苗完美的做了結束，不僅如此，他還是不敢鬆懈下來，日以繼夜的照顧這些秧苗，就只為了維護品質，也為了不要重蹈覆轍，果然，那年後半部所生產的秧苗品質非常好，附近的農家都很開心，不需要花大錢買南部大場的秧苗，也能買到品質不輸人的好秧苗，還有許多嘉義、台南的大盤商都紛紛前來收購，工廠的生意也漸漸上升了。



老闆對於靖軒的處理非常滿意，那時候出去跟人吃飯聊天的時候，都會說到靖軒，如果這樣一個認真負責的年輕人是他兒子那該有多好，老闆原本也是抱持著，身邊多一個人管理起來也比較輕鬆的心態，但現在，他已經有心想把秧苗場交給他了，到了後來，老闆希望跟靖軒能跟他的女兒認識一下，如果是以女婿的身分接管秧苗場自然不會有人說甚麼閒話，靖軒在老闆的請求下還是答應跟他的

女兒試著交往看看，到現在也已經 2 年過去了，等他畢業之後他就會回到后里去了，現階段他還是個大學生，但是他已經在處理大部分的工廠的事情，因為真正忙起來的時候還是寒暑假居多，現在老闆有些事情也會問問看靖軒，聽聽看他的想法。

時至至今，年輕的靖軒已經是秧苗場的負責人，但他為了維護品質，還是日夜的與工人們一起維護這些秧苗，秧苗場的規模也開始有了明顯的擴張，他現在不只是賣給附近的農民而已，他還留了 5 甲地給南部地區的大盤商，每年營業額達到了 1000 萬元，他會成功的原因當然不只是因為他堅持而已，而是他喜歡這片他生長的土地，他更喜歡當農夫所呢到的成就感，每一株秧苗都像是他的孩子一樣，在那上面有他努力的汗水，只因為這是他熱愛的一片田，他不願意讓人糟蹋這些辛苦種出來的稻穀，因為他是最清楚這片田的主人。

